

# קורס מסחר באופציות למתחילים

## חלק 1 - מבוא לאופציות

- מהו חוזה אופציה
- הצד של קונה האופציה
- הצד של מוכר האופציה
- אופציה PUT
- אופציה CALL
- תפקידו של הברוקר
- מחירי מימוש
- תאריכי פקיעה
- התנהגות האופציות בפקיעה
- התנהגות האופציות לפני הפקיעה
- שרשרת אופציות (איך לקרוא את זה)
- ערך חיצוני
- ערך פנימי
- מחוץ לכסף, על הכסף, בתוך הכסף
- פתיחה וסגירה של פוזיציות
- אופציות על נכסים שונים

## חלק 2 - שני הצדדים עם יתרונות וחסרונות

- יתרונות וחסרונות קונה אופציה CALL
- יתרונות וחסרונות קונה אופציה PUT
- יתרונות וחסרונות מוכר אופציה CALL
- יתרונות וחסרונות מוכר אופציה PUT

## חלק 3 - להבין את הפרמיה

- השפעה של הזמן
- השפעה של התנודתיות
- השפעה של מחיר המניה
- השפעה של מחיר המימוש
- השפעת הפרמיה על קונה האופציה
- השפעת הפרמיה על מוכר האופציה
- פקודות לפתיחה וסגירה של עסקאות

## חלק 4 - סטיית התקן הגלומה Implied volatility

- מהי סטיית התקן הגלומה IV
- איך משתמשים ב IV
- מה משפיע על ה IV
- השפעה ושימוש של קונה האופציה
- השפעה ושימוש של מוכר האופציה
- מהי הסטייה ההיסטורית / סטייה בפועל HV
- איך יודעים מתי לקנות או למכור אופציות באמצעות הסטיות (IV, HV)
- מהו דירוג סטיית התקן (IVR)
- איך משתמשים ב-IVR

## חלק 5 - יווניות Greeks

- דלתא והשפעתה על האופציות ועל הקונה והמוכר
- גמא והשפעתה על האופציות ועל הקונה והמוכר
- טדה והשפעתה על האופציות ועל הקונה והמוכר
- וגה והשפעתה על האופציות ועל הקונה והמוכר

## חלק 6 - לונג קול/פוט

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

## חלק 7 - פרוטקטיב פוט

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

## חלק 8 - פרוטקטיב דאבל פוט

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש

- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

## חלק 9 - לונג סטראנגל/סטראדל

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

## חלק 10 - גלגול עסקאות

- הרעיון מאחורי לגלגל
- לגלגל בדביט
- לגלגל בקרדיט
- לגלגל בזמן
- מתי מגלגלים

## חלק 11 - קאש פוט

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 12 - קוברד קול

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 13 - ריסק רוורסל

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 14 - ניהול דלתא

- בלונג סטראנגל/סטראדל
- בשורט סטראנגל/סטראדל

## חלק 15 - סטראנגל/סטראדל

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 16 - דביט ספרד (2 רגליים)

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

## חלק 17 - קרדיט ספרד (2 רגליים)

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL

- גלגול

## חלק 18 - פרפר לונג/שורט (3 רגליים)

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 19 - פרפר שורי/דובי + לונג/שורט (3 רגליים)

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 20 - איירון קונדור מכירה/קניה (4 רגליים)

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 21 - הסקיו

- מהו הסקיו
- מדוע הוא קורה
- למה חשוב להכיר את הסקיו
- סקיו סמיילי
- סקיו בתאריכי פקיעה

## חלק 22 - מרווחי יחס

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 23 - מרווחי זמן

- לפני הפקיעה ובפקיעה
- יתרונות וחסרונות
- מתי פותחים
- בחירת מחיר מימוש
- בחירת תאריך פקיעה
- ניהול לפי TP/SL
- גלגול

## חלק 24 - הצעד הבא

- תנאים לבחירת אסטרטגיות לפי מטרות ומצבי שוק
- תנאים לבחירת מחירי מימוש ותאריכי פקיעה
- הבנה של סיכונים
- תרגול בדמו
- שימוש בקבוצת הדיסקורד

## הקורס:

- מפגשים: 6
- אורך מפגש: שעתיים
- אורך הקורס: 6 שבועות

## מפגש ראשון:

- חלק 1-3
- משימות לפתיחת עסקאות

## **מפגש שני:**

- חלק 4-5
- משימות לפתיחת עסקאות

## **מפגש שלישי:**

- חלק 6-9
- משימות לפתיחת עסקאות

## **מפגש רביעי:**

- חלק 10-15
- משימות לפתיחת עסקאות

## **מפגש חמישי:**

- חלק 16-20
- משימות לפתיחת עסקאות

## **מפגש שישי:**

- חלק 21-24
- משימות לפתיחת עסקאות